



UNTERNEHMENSPRÄSENTATION

Ein Impuls von.....



Vision

Menschen arbeiten über Unternehmens- und Staatsgrenzen hinweg interkulturell zusammen, um gemeinsam Lösungen für eine lebenswerte Zukunft auf dieser Erde zu schaffen.

Philosophie

Unsere Kunden sollen durch unsere Dienstleistungen und Netzwerke ihr Geschäft noch erfolgreicher und wirtschaftlicher gestalten als bisher. Durch eine erfolgsorientierte, partnerschaftliche Zusammenarbeit werden gemeinsam Marktanteile ausgebaut, Arbeitsplätze gesichert und neue Arbeitsplätze geschaffen.

Gründung

e2b Unternehmensservices GmbH wurde 2004 als Projektorganisation gegründet. Die Kerngeschäftsidee war interkulturelle Trainings für TOP-Führungskräften von DAX 30 Unternehmen durchzuführen. Im Jahr 2006 wurde die Beratung und Planung von Next Generation Breitbandnetzen als Hauptgeschäft aufgenommen. Mit Gründung des Breitband-Kompetenz-Zentrum Niedersachsen im Jahr 2008 ist e2b als Beratungsunternehmen hier gelistet.

Das Unternehmen wird von der Geschäftsleitung und von den Inhabern nach folgenden Kriterien gesteuert:

Qualität

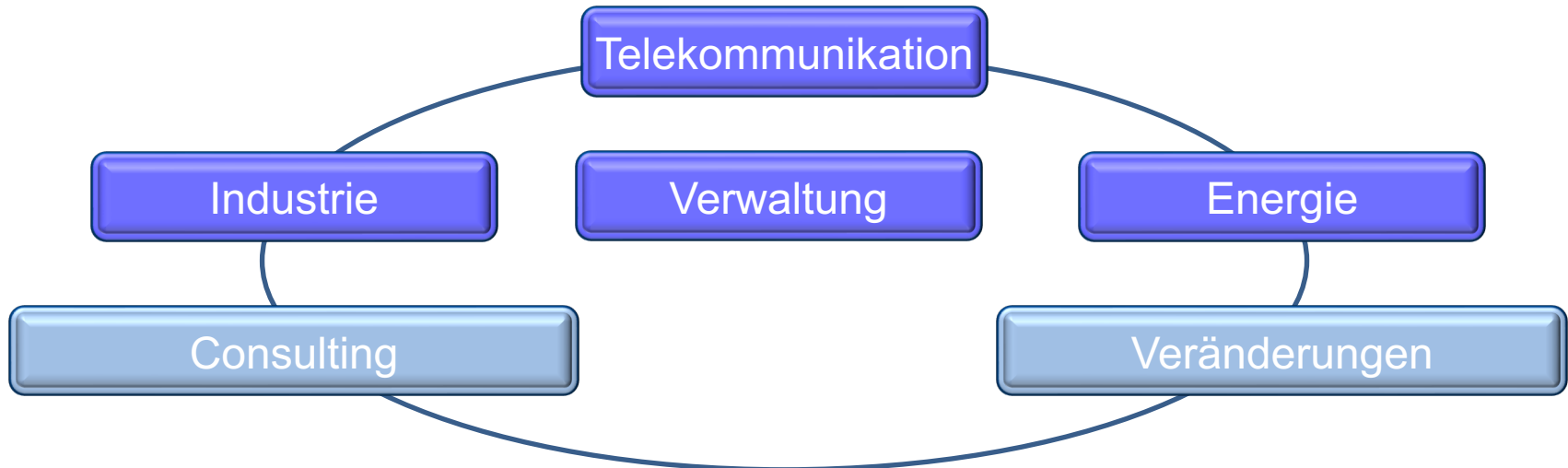
Wirtschaftlichkeit

Langfristigkeit

e2b agiert seit Gründung im Jahr 2004 als Projektorganisation. Ein wichtiger Aspekt sind unsere Markt- und Managementkontakte, die aus den Funktionen der e2b-Teammitglieder und Partner gewachsen sind. Mehrere unserer verantwortlichen Teammitglieder blicken auf langjährige, belastbare Industriekontakte, sowohl im klassischen Mittelstand, wie auch in Großunternehmen der Informations- und Telekommunikationstechnologie zurück. Unterschiedliche Markt- und Kundensituationen erfordern aus unserer Sicht unbedingt auch einen optimierten differenzierten Ressourceneinsatz. In direkter Abhängigkeit zu den geforderten Projektinhalten stellen wir ein Team aus erfahrenen Know-how-Trägern und Spezialisten zusammen, dass für den gesamten Projektzeitraum eng mit dem Kunden zusammenarbeitet und abstimmt.

e2b hat einen klaren Fokus in der Telekommunikations-Branche. Hier bieten wir [Consulting](#) und Dienstleistungen an.

Für alle Branchen haben wir das Modul [Veränderungen](#) entwickelt.



In dem Segment Consulting bieten wir folgende Leistungen an:

Planung NGA Netze

360° Videoaufnahmen

Projektmanagement

Business Plan

Marketing Strategien

Sicherheitskonzept TKG

Planung NGA Netze (passiv & aktiv)

Das Team von e2b hat jahrzehntelange Erfahrung in der Planung aktiver und passiver Netze. Seit mehreren Jahren setzen wir uns intensiv mit Lösungskonzepten zur Versorgung von Haushalten mit NGN-Breitbandanschlüssen auseinander und realisieren diese. Wir haben ein Konzept entwickelt, das einen nachhaltigen Nutzen bringt für:

Qualität

Wirtschaftlichkeit

Langfristigkeit

Wir bieten folgende Module an:

Marktanalyse

Planung

Vermarktung

Genehmigung

Leistungsbeschreibung

Objektüberwachung

- Strukturplanung / Netzplanung NGA Netz >50.000 Gebäude
- Behördenkompetenz für Genehmigung
- Erstellen von Leistungsbeschreibungen gemäß EU-Richtlinien
- Auswerten von Angeboten
- Vertragsmanagement
- Objekt-, Projektmanagement (Zertifiziert)
- Bauüberwachung / -abnahme

*1) Bei einer Absichtserklärung zur Zusammenarbeit nennen wir Ihnen gern Referenzen

360° Videoaufnahmen *1)

Zur Beschleunigung und Erhöhung der Qualität bei der Netzplanung erstellen wir von dem gesamten Trassenverlauf 360° Video oder Drohnenaufnahmen in 4k Technologie. Die Aufnahmen können bei Realisierung des Netzausbau auch als Beweissicherung genutzt werden. Der Nutzen liegt auf der Hand:



*1) Bei einer Absichtserklärung zur Zusammenarbeit zeigen wir Ihnen gern Beispiele und nennen Referenzen

Projektmanagement

e2b stellt Projektmanager (GPM Qualifiziert bis Level B) für die Dauer Ihres Projekts zur Verfügung. Unsere Projektleiter haben nationale und internationale Projekte geleitet. Die erforderlichen Qualitätsstandards für Strukturierung, Projekt-Dokumentation und Risikomanagement werden erfolgreich umgesetzt.

Business Plan

Der „Business Plan“ ist ein Konzept und dient der Geschäftsführung zur „Navigation“, um festzustellen ob der aktuelle Geschäftsverlauf der Planung entspricht. Er enthält mindestens folgende Module:

Markt / Wettbewerb

Executive Summary

Unternehmen Management

Kostenrechnung

Geschäftsidee

Umsatzplanung

Kapitalbedarfsrechnung

Marketing / Vertrieb

Finanzplanung

Gewinn- Verlustrechnung

Kalkulation Preisfindung

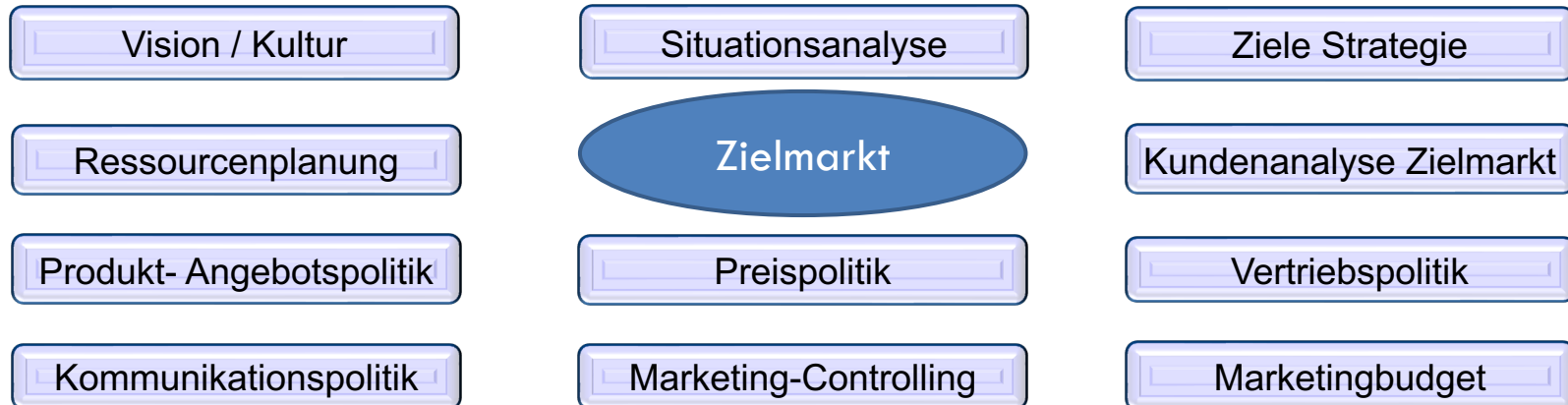
Jahresabschluss Bilanz

Liquiditätsplanung

Chancen / Risiken

Marketing Strategien

Der Schlüssel zu einer führenden Rolle im Markt liegt in einer klaren Positionierung in Bezug auf die Zielgruppe. Marketingstrategien werden projektspezifisch nach der Situationsanalyse und Analyse des **Zielmarkt** zur Absicherung der geplanten Investitionen erstellt.



Sicherheitskonzept § 109 TKG *1)

Wer ein öffentliches Telekommunikationsnetz betreibt oder öffentlich zugängliche Telekommunikationsdienste erbringt, hat bei den hierfür betriebenen Telekommunikations- und Datenverarbeitungssystemen angemessene technische Vorkehrungen und sonstige Maßnahmen zum Schutz gegen Störungen, die zu erheblichen Beeinträchtigungen von Telekommunikationsnetzen und -diensten führen, auch soweit sie durch äußere Angriffe und Einwirkungen von Katastrophen bedingt sein können, und zur Beherrschung der Risiken für die Sicherheit von Telekommunikationsnetzen und -diensten zu treffen. Das Sicherheitskonzept ist der Bundesnetzagentur unverzüglich nach der Aufnahme des Netzbetriebs vorzulegen. Die Bundesnetzagentur kann eine Verpflichtung aussprechen das Sicherheitskonzept vorzulegen. Mit dem Sicherheitskonzept ist eine Erklärung vorzulegen, dass die darin aufgezeigten technischen Vorkehrungen und Schutzmaßnahmen umgesetzt sind oder unverzüglich umgesetzt werden.

Erstellen des Sicherheitskonzeptes auf Basis BSI Standard

e2b verfügt bei der Erstellung von Sicherheitskonzepten auf der Basis BSI Standard seit vielen Jahren über eine erprobte Expertise zur erfolgreichen Erlangung der Zustimmung der Bundesnetzagentur (BNetzA). Auf Grund der strukturierten Vorgehensweise bei der Erstellung des Sicherheitskonzeptes ist der Aufwand für Sie gering.

*1) Bei einer Absichtserklärung zur Zusammenarbeit nennen wir Ihnen gern Referenzen

Operatives Geschäft

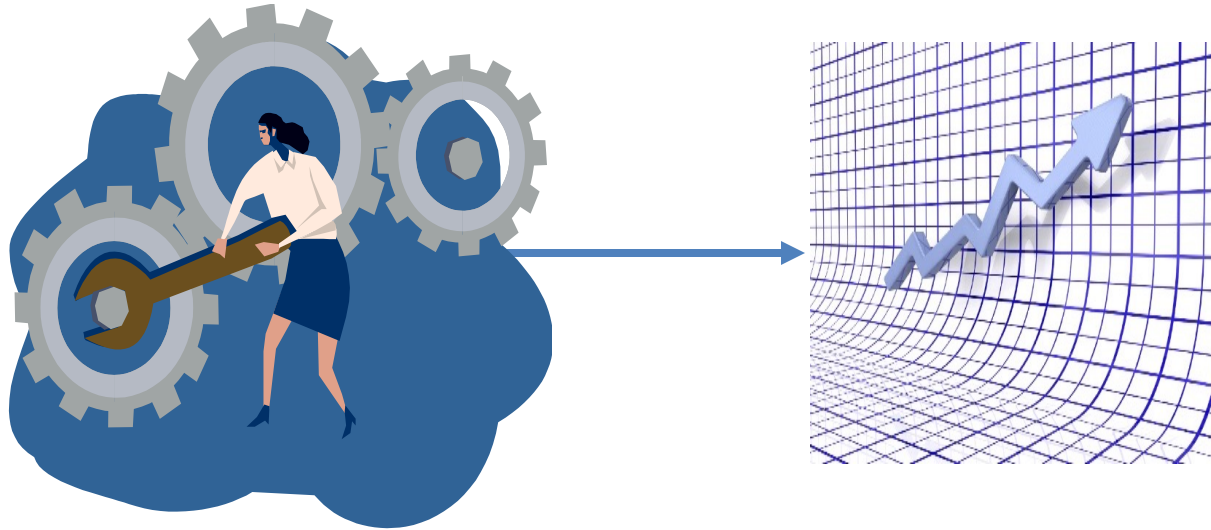
Organisation

**„Wer nichts verändern will,
wird auch das verlieren,
was er bewahren möchte“**

Gustav Heinemann (Bundespräsident 1969-1974)

Mitarbeiterführung & Steuerung

Kommunikation



Wir beraten dauerhaft in

technologischen,

wirtschaftlichen,

organisatorischen,

personellen und kulturellen

V e r ä n d e r u n g s p r o z e s s e n .

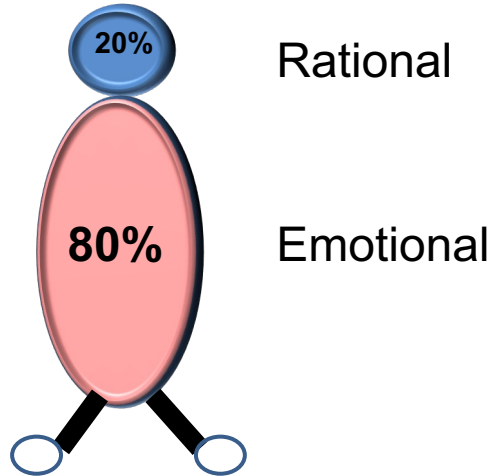
Unsere erfahrenen Unternehmensberater haben in der Vergangenheit persönlich vielfache Realisierungen von Veränderungsprozessen verantwortet.

- ... adressiert Veränderungsbereitschaft in Organisationen
- ... unterstützt aktiv gezieltes Veränderungsmanagement
- ... liefert Veränderungsanalysen zum Wettbewerbserfolg
- ... überträgt Wissen in Mittelstand und Handwerk
- ... begleitet und berät langfristig

Veränderungen.....sichern Erfolge:

„Unternehmensberatung mit kontinuierlicher Kundenbegleitung“

(Wie entscheidet der Mensch?)



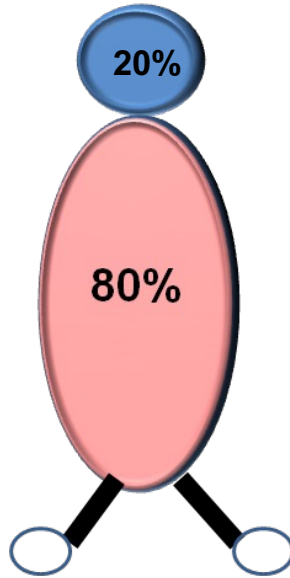
(Die e2b-Beratungsmodelle)

Klassische Projektberatung

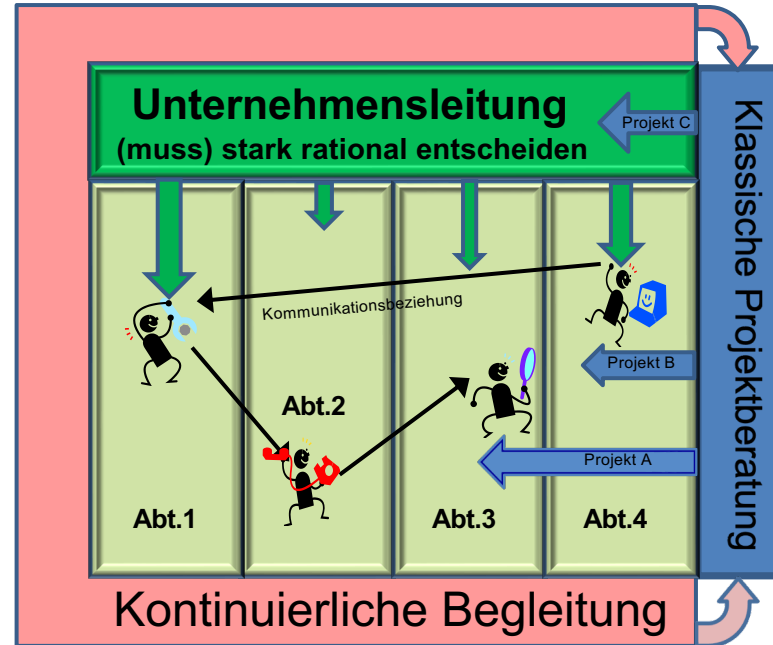
Unternehmensberatung mit
kontinuierlicher Begleitung

Erreichbarkeit
der Organisationsmitglieder

Emotional Rational



betriebliche Veränderungen
adressieren häufig rationale Kriterien



Operatives Geschäft

- Geschäftsmodell zukunftsfest
- Absicherung Ergebnis
- Wettbewerbsfähigkeit
- Umsatzsteigerung
- Steuerung
- Expansion

Organisation

- Weiterentwicklung
- Outsourcing
- Automatisierung
- KPI / spezifische Kenngrößen
- Konsequenzen-Management

e2b

**UNTERNEHMENSBERATUNG
mit kontinuierlicher
KUNDENBEGLEITUNG**

VERÄNDERUNGSMANAGEMENT

Mitarbeiterführung / Steuerung

- Leistungspotentiale
- Begeisterung
- Anerkennung Belohnung
- Mitarbeiterzufriedenheit
- Beharrungsvermögen
- Interimsmanagement

Kommunikation

- Strukturen analysieren
- Haupteinflussnehmer
- Bedeutung im Geschäftserfolg
- Maßnahmenpaket
- Erfolgskontrolle
- Interne Verantwortlichkeiten

Sparringpartner

Kommunikationskonzepte

Organisationsoptimierung

Neutrale Moderation

Netzwerkzugang

Permanente Beratungsressource

Geschäftsleitungs-Assistenz

Personal-Veränderungsbedarf

Unsere Leistungen in der Unternehmensberatung mit kontinuierlicher Kundenbegleitung:

Abstraktion, Austausch, Reflexion, Planung, Feedback, Alternativen, Steuerung, Strategie, Kommunikation, Marktvergleich, Benchmarks

Je unterschiedlicher die Menschen in einem Unternehmen sind, desto mehr Informationen werden aufgenommen und verarbeitet.

Danke für Ihr Interesse